

# Promoções Especiais

As chamadas **Promoções Especiais** são promoções em que os usuário pode criar condições específicas para conceder descontos diferenciado aos clientes.

Esse tipo de promoção não altera o preço do produto como a promoção tradicional, o valor promocional é obtido a partir do desconto dado no item.

Esse tipo de promoção só é valido para venda no cupom fiscal

## Tipos de Promoções Especiais

os tipos de **Promoções Especiais** são:



### Item de Presente

Ao levar um combo de itens, alguns serão de presente. (Existem itens diversos)

Exemplos:

- Na compra de 3 sabonetes, ganhe uma esponja.
- Na compra de um Shampoo e um condicionador, ganhe um creme para mãos de presente.

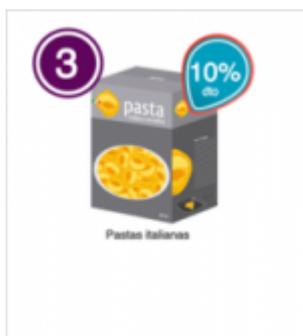


### Pague X Leve Y

Levando uma quantidade de itens, alguns deles serão de presente.

Exemplos:

- Na compra de 3 sabonetes pague apenas 2.
- Na compra de 15 cervejas pague apenas 10.



### Desconto Porcentual

Desconto porcentual em um ou mais itens do mesmo tipo.

Exemplos:

- Shampoo com 10% de desconto.
- Na compra de 3 condicionadores, 10% de desconto.
- Na compra de 2 desodorante, o segundo com 50% de desconto.

Obs. O preço do produto não é alterado, de forma que, caso tenha algum reajuste no preço esse reajuste será considerado mesmo durante a promoção.



### Combo com Desconto Porcentual

Desconto porcentual em kit ou parte dele.

Exemplo:

- Na compra de um shampoo e um desodorante, ganhe 25% de desconto no condicionador.
- Na compra de um shampoo e um condicionador, ganhe 10% de desconto.

Obs. Idem ao Desconto Porcentual



### Preço Fixo

Promoção com preço fixo, condicionado ou não com quantidade.

Exemplo:

- Na compra de um vinho pague R\$35,00
- Na compra de 6 cervejas pague R\$18,00



### Combo de Preço Fixo

Promoção com preço fixo para um combo de itens.

Exemplo:

- Na compra de um shampoo e um condicionador pague R\$10,00
- Na compra de uma cerveja e dois copos pague R\$15,00

Obs.: idem ao Preço Fixo. Verificar se preço fixo pode ser em um dos itens



### Desconto Fixo

Na compra de um ou mais itens, ganhe um valor fixo de desconto.

Exemplo:

- Na compra de 3 potes de geleia, ganhe R\$2,00 de desconto.

Obs.: verificar se podem ser itens distintos.

# Comportamento das promoções especiais

As promoções especiais não precisam ser exportadas ao frente de caixa, ao realizar ou desativar a promoção, automaticamente será exportado para o EasyCash, para ser efetivado após aproxima venda, entretanto só será aplicado os descontos parametrizados na promoção se estiver dentro do periodo de vigencia.

A promoção convencional exige a exportação pois se trata de uma alteração no preço do produto, e portanto é necessário que o usuário autorize essa alteração, evitando assim que ocorra que uma promoção entre ou saia sem que as etiquetas de preço tenham sido alteradas. No caso da promoção especial, por ser uma promoção condicionada, esperasse que no cartaz de divulgação já informe junto com as condições, o periodo de vigencia, e portanto não há necessidade do usuário interferir entre o inicio e a finalização da mesma.

A **Promoção Especial** permite que o usuário parametrize vários produtos distintos como sendo um mesmo item na contabilização da quantidade necessária para atingir a promoção. Por exemplo, considerar os sabores de um tipo de suco como sendo o mesmo produto e caso o cliente leve um de cada sabor, mesmo assim atinja a quantidade necessária para o desconto.

From:  
<http://wiki.iws.com.br/> - **Documentação de software**

Permanent link:  
[http://wiki.iws.com.br/doku.php?id=intellicash:manuais:promocoes\\_especiais&rev=1480353883](http://wiki.iws.com.br/doku.php?id=intellicash:manuais:promocoes_especiais&rev=1480353883) 

Last update: **2016/11/28 17:24**