

Descontos, bonificações, acréscimos e promoções

Este manual reúne todos os tipos de descontos e promoções que podem incidir na venda, influenciando no valor do item ou no subtotal do cupom.

Descontos ou acréscimos que podem incidir no subtotal no frente de caixa:

São os que alteram o valor final da venda, sendo aplicadas durante a finalização da venda e que são rateados em todos os itens:

1. *Desconto/Acréscimo manual;*
2. *Desconto/Acréscimo por FPG;*
3. *Desconto fixo por cliente;*
4. *Programa de pontuação;*
5. *Integração com o Cresceventas;*
6. *Integração com o dmCard;*
7. *Integração com a Mercafacil;*
8. *Acréscimo de Frete;*
9. *Orçamentos (DAV, Food e Ordem de serviço);*
10. *Bonificação do TEF;*

Descontos ou bonificações que podem incidir no item:

1. *Desconto manual no Item;*
2. *Promoção simples;*
3. *Promoção simples por delimitação de quantidade;*
4. *Preço diferenciado por atacado;*
5. *Preço diferenciado por atacado por forma de pagamento;*
6. *Preço diferenciado por atacado por cliente;*
7. *Preço diferenciado por cliente;*
8. *Integração com Cresceventas;*
9. *Integração com o Mercafacil;*
10. *Integração com a Scantech, contendo os seguintes tipos de promoção (com ou sem FPG):*
 1. *Item de Presente*
 2. *Pague X Leve Y;*
 3. *Desconto Porcentual;*
 4. *Combo com Desconto Porcentual;*
 5. *Preço Fixo;*
 6. *Combo de Preço Fixo;*
 7. *Desconto Fixo.*
11. *Promoções especiais (com ou sem FPG):*

1. *Item de Presente;*
2. *Pague X Leve Y;*
3. *Desconto Porcentual;*
4. *Combo com Desconto Porcentual;*
5. *Preço Fixo;*
6. *Combo de Preço Fixo;*
7. *Desconto Fixo;*
8. *Valor do cupom (Ganha um desconto no item X somente se o valor do cupom for maior do que Y).*

Regra do melhor desconto:

Quando mais de uma promoção incide no mesmo item, o sistema aplica algumas regras para conceder vantagens ao cliente e para que não se incida mais de um tipo de desconto no mesmo item, gerando problemas ao estabelecimento. Mais detalhes [aqui](#).

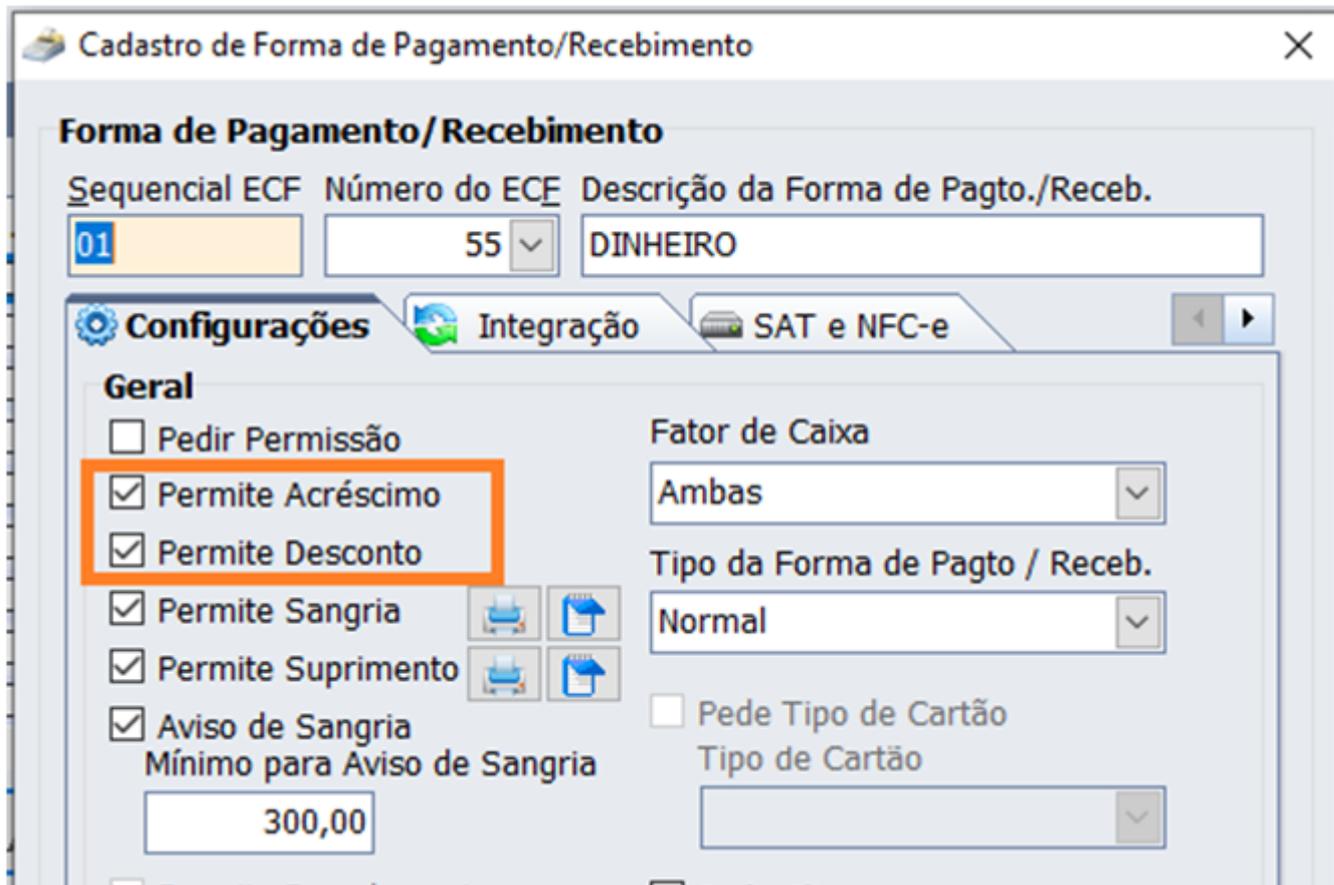
Detalhamento e uso de cada desconto/acrécimo no subtotal:

1) Desconto/Acrécimo manual:

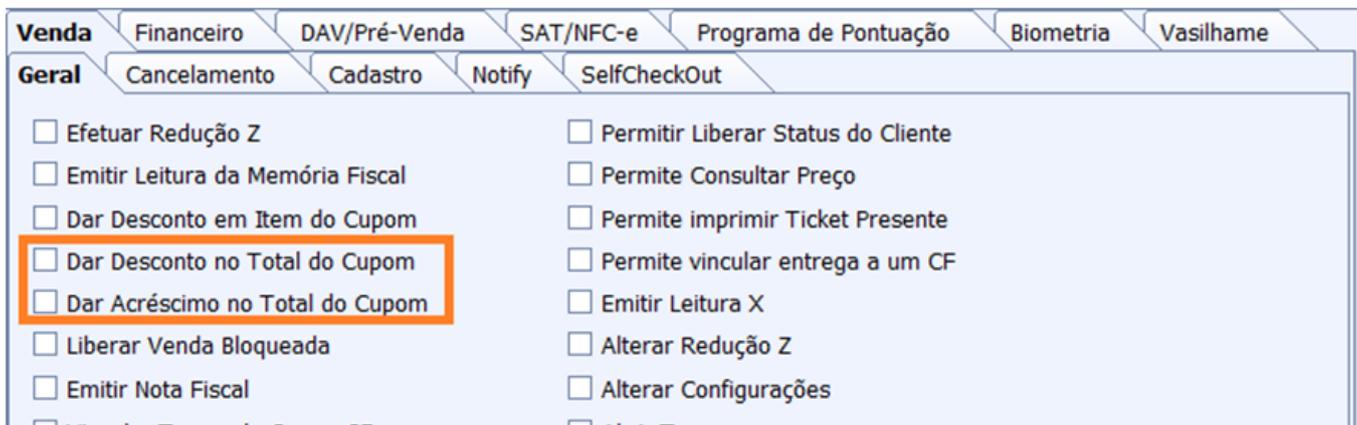
Na tela de finalização da venda, basta chamar os atalhos “F5” ou “Alt+D” para conceder desconto e “F6” ou “Alt+A” para conceder um acréscimo.

(F5) Desconto R\$	<input type="text" value="0,00"/>
(F6) Acrécimo R\$	<input type="text" value="0,00"/>

Pelos atalhos “F5” ou “F6”, é possível também conceder desconto ou acréscimo percentual. Importante destacar que, para permitir desconto ou acréscimo, a forma de pagamento deverá estar configurada para tanto:



Como se trata de um desconto manual, o operador de caixa precisa possuir permissão para usar esta funcionalidade:



É possível ainda definir um percentual máximo de desconto que cada operador de caixa pode conceder ao cliente:

Venda	Financeiro	DAV/Pré-Venda	SAT/NFC-e	Programa de Pontuação	Biometria	Vasilhame
<input type="checkbox"/> Efetuar Pagamento	<input type="checkbox"/> Efetuar Suprimento	<input type="checkbox"/> Efetuar Sangria	<input type="checkbox"/> Efetuar Recebimento	<input type="checkbox"/> Permite liberar Troco Máximo	<input type="checkbox"/> Acessar Relatório de Recebimentos	<input type="checkbox"/> Cancelar Transação Carteira Digital
<input type="checkbox"/> Estornar Recebimento	<input type="checkbox"/> Visualizar Aviso de Sangria	<input type="checkbox"/> Dar Troco	<input type="checkbox"/> Liberar Forma Pagamento/Recebimento	<input type="checkbox"/> Permite Alterar Forma de Pagamento	<input type="checkbox"/> Desconto Percentual Máximo: 1%	
<input type="checkbox"/> Efetuar Recebimento Recarga de Celular	<input type="checkbox"/> Liberar Desc/Acr em múltiplas formas	<input type="checkbox"/> Desbloquear alerta de sangria	<input type="checkbox"/> Liberar sangria de quebra de caixa	<input type="checkbox"/> Inserir valor de baixa no recebimento		

2) Desconto/Acréscimo por FPG:

Para cada forma de pagamento, é possível conceder um desconto ou acréscimo automático no subtotal do cupom. O valor de desconto ou acréscimo, configurado no cadastro da forma de pagamento, será proporcional ao valor pago com ela. Mais detalhes sobre esta categoria de desconto encontram-se [aqui](#).

3) Desconto fixo por cliente:

No cadastro de cliente no IntelliCash, é possível definir um percentual máximo de desconto para algum determinado cliente. Sempre que esse cliente for identificado no caixa, será automaticamente concedido esse desconto percentual em cima do valor da venda. Mais informações sobre este desconto encontram-se [aqui](#).

4) Programa de pontuação:

Com o objetivo de criar um modo de fidelizar o cliente, o sistema viabiliza meios automáticos de coletar, gerenciar e conceder descontos ou benefícios, sem a dependência de terceiros. Basicamente o programa de pontuação permite que o cliente identificado no processo de venda acumule pontos, seja adquirindo um produto específico, seja pelo valor gasto, podendo trocar esses pontos por descontos ou brindes. Mais detalhes [aqui](#).

5) Integração com o Cresceventas:

O sistema permite integração com o Cresceventas. Nessa integração, está prevista a concessão de descontos no subtotal. Mais detalhes [aqui](#).

6) Integração com o dmCard:

O sistema permite integração completa com a API da dmCard. Nela, há bonificações que incidem no subtotal. Mais informações [aqui](#).

7) Integração com a Mercafacil:

O sistema permite integração completa com a API da Mercafacil. É possível que alguma bonificação seja abatida do total da venda em forma de desconto. Mais informações [aqui](#).

8) Acréscimo de Frete:

From:

<http://wiki.iws.com.br/> - **Documentação de software**

Permanent link:

<http://wiki.iws.com.br/doku.php?id=manuais:easycash:descontos&rev=1685133820> 

Last update: **2023/05/26 21:43**